

grönnyte kontakt

ÅRGÅNG 23
PRIS 60 KR

NR 1
FEBRUARI
2015

*ATV Sweden – störst i
Sverige på fyrhjulingar*



*GreensPro 1240 – ny
greenvält från Toro*

Nya modellbeteckningar för Kramer





VI VÅGAR UTMANA JANTE OCH KALLA OSS FÖR **EXPERTER** PÅ ELDRIVNA ARBETSFORDON

Vi har i mer än 20 års tid arbetat med försäljning, service och reparationer av eldrivna arbetsfordon. Vi är märkesoberoende och arbetar med de flesta förekommande märken på marknaden idag.

LIGIER, CLUB CAR, MELEX, GEM, YAMAHA, ALKË, JOHN DEERE, NORSJÖ CARRIER, TRANSPORTTEL, HYUNDAI, DOBBIN, EZGO, MEGA, GOUPIL, TORO, HAMATZU

Vi är idag en stor aktör inom området service av eldrivna arbetsfordon. Där grunden för vår kunskap och erfarenhet hämtats ur det förtroende som vi har fått att serva ett flertal stora kunders hela elfordonsparker. Bland dessa kunder kan nämnas: **SCANIA, POSTEN, STOCKHOLMS KYRKOGRÅRDAR**, större bostadsbolag som t ex **BOTKYRKABYGGEN, SVENSKA BOSTÄDER** och **HUGE BOSTÄDER**.

Förutom service, reparationer och försäljning arbetar vi dessutom med **utveckling** av eldrivna arbetsfordon. Utmana oss gärna.

grönyte kontakt

NUMMER 1

2015

Helsingborgsvägen 11
341 33 Ljungby
Tel. 0372-887 70
Fax. 0372-887 71

info@gronytekontakt.se
www.gronytekontakt.se

Ansvarig utgivare/redaktör:

Olle Bolmelind

Layout:

Torbjörn Axell

Grönytekontakt distribueras
kostnadsfritt med ett exemplar
till alla Sveriges golfklubbar,
kommunala parkavdelningar och
kyrkogårdsförvaltningar.

I detta nummer:

Reportage	Sidan
Expansiva ATV Sweden är störst i Sverige på fyrhjulingar	10-11
Viktigt för årstiden	14
Hälsosamt grönt	20-21
Mer service och kompetens i nytt Husqvarnakoncept.	22
Information från LIR (landskapsingenjörernas riksorganisation)	26
Produktnytt/Företagsnytt	
Ny greenvält från Toro	4
Weibulls Horto förvärvar från Hasselfors Garden	6
Nya universalklingor från Skärholmens Bil & Traktor	12
Nya snöslungemotorer från Briggs & Stratton	16
Cub Cadet Tank SZ-60i i nyutvecklad version	18
Ny vd på Svenningsens	23
Dansk nyhet: parkbänk av papper!	24
Nyheter från expanderande Heatweed	28
Kramer inför nya modellbeteckningar	30
Ny säljare på LHS Maskiner	34

Vinter – till sist!

Till sist kom den – vintern med kyla och snö. Inte så mycket här i södra Sverige. Inte ännu i alla fall. Men desto mer uppe i norr av vårt avlånga land. Många trodde nog efter stormen Egon att det skulle gå åt skogen med vädret. Och visst gick vädret illa åt skogen, nästan på tioårsdagen av stormen Gudrun. Men sedan blev det vinter.

Därmed är ordningen återställd. De barn som inte fick se tomten komma pulsande i djup snö får kanske desto mer av denna vitvara i pulkabacken på sportlovet nu i februari.

Man kan förstås också göra en gubbe, som på bilden bredvid. (Vem som är vem får ni lista ut själva.) För övrigt gäller det att hålla vintern stängden med hjälp av sand, salt, snöslungor och schaktblad. Men för en effektiv halkbekämpning behövs bra hjälpmedel. Nya sådana presenteras hela tiden. I det här numret finns att läsa om några av dem.

Lika viktigt som att erbjuda redskap av hög kvalitet är att ta hand om eftermarknad och service. Det vet Husqvarna, efter 325 år i branschen. I dagarna öppnade företaget sin första Concept Store, en inrättning med både brett utbud, kompetens och service under samma tak. Mer om detta inne i tidningen.

ATV Sweden är en uppstickare i djungeln av terrängfordon. Företaget har lyckats bra med lanseringen av kinesiska märken på den nordiska marknaden, och även i Polen. Nystartade varumärket Black Wolf har också bidragit till framgångarna genom att tillhandahålla ett stort sortiment av tillbehör och redskap för fyrhjulingar. Om detta och en hel del annat rapporterar vi i årets första nummer. God fortsättning och trevlig läsning!

Olle Bolmelind



Vi laddar upp inför årets säsong!

Prisexempel:



Trojan T-105, 6V (6st för 36V)
7.896kr



Trojan T-875, 8V (6st för 48V)
7.944kr



Trojan J-150, 12V (4st för 48V)
7.616kr

Titta in på vår hemsida för fler erbjudanden!
www.batteripartner.se • E-post: info@batteripartner.se

Alla priser inkluderar frakt och råvarutillägg, moms tillkommer.



BatteriPartner

GIANT

Generalagent:
Brdr. Holst
Sørensen A/S
070 394 2420



Giant minilastare

34 olika modeller · Egen vikt från 900 - 5600 kg



4548 Tendo



Högt oljeflöde med dubbel hydraulpump

Se mer på www.giantminilastare.se
Rikstäckande försäljnings- och servicenät.



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt

Ny greenvält från Toro

GreensPro 1240 är ett nyttillskott från Toro med 18 viktiga uppdateringar. Greenvälden skapar släta och fasta greener och de delade vältvalsarna följer alla konturer och ger släta puttytor.

Förarplattformen går att justera för större bekvämlighet och försäkerhet. Transporten från green till green går snabbt och enkelt tack vare det nya transportsystemets Quick-Latch-koppling.



grönyte kontakt

Utgivningsplan nr 1 februari (v 6), nr 2 april (v 15), nr 3 juni (v 23), nr 4 augusti (v 32), nr 5 oktober (v 41), nr 6 december (v 49)

Annonsstopp för nr 2: 11 mars 2015

Tryck: Danagård Litho

Annonspriser

■ 1/8-sida s/v	675 kr	■ 1/2-sida s/v	2 650 kr	■ Sidan 2	11 340 kr
■ 1/4-sida s/v	1 325 kr	■ 1/1-sida s/v	5 250 kr	■ Sista pärmsidan	11 025 kr
■ 1/8-sida färg	1 325 kr	■ 1/2-sida färg	5 250 kr	■ Sista sidan	12 075 kr
■ 1/4-sida färg	2 650 kr	■ 1/1-sida färg	10 500 kr	■ Mittuppslag	15 750 kr

Rabatter: 6 nr (helår): 20% 4-5 nr: 15 % 2-3 nr: 10 %

Annonsstorlekar

Skärmärken och 5 mm utfall åt alla sidor							
1/1-sida utfallande 210x297 mm	1/1-sida 185x265 mm	1/2-sida 185x130 mm	1/2-sida stående 90x265 mm	1/4-sida 90x130 mm	1/4-sida liggande 185x65 mm	1/8-sida 90x65 mm	

K-FLEX
VÄXLARVAGNSSYSTEM

Störst utbud i Sverige!

VAGNAR FÖR ALLA BEHOV!

**DET KOMPLETTA VAGNSPROGRAMMET FÖR
SKOLOR, FLYGPLATSER, ENTREPRENAD,
FASTIGHETSFÖRVALTNING, KYRKOGRÄDAR,
GOLFBANOR, KOMMUNER.**



Vi använder motorer från

VANGUARD
COMMERCIAL POWER
BRIGGS & STRATTON

K-VAGNEN
VAGNSTEKNIK AB

Munkahus industriområde, 374 31 Karlshamn
Tel 0454-841 64, Fax 0454-841 72
info@k-vagnen.com, www.k-vagnen.com



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

Weibulls Horto förvärvar från Hasselfors Garden

Weibulls Horto förvärvar försäljningen av bulkprodukter och storsäckprodukter för yrkesodling från Hasselfors Garden. Sortimentet omfattar substrat bland annat för produktion av småplantor, krukväxter och plantskoleväxter.

I dagarna har Weibulls Horto förvärvat verksamhetsgrenen som säljer jord för yrkesodling av Hasselfors Garden. Överlåtelsen innefattar bulkprodukter och storsäck som säljs till yrkesodlare i Sverige och Danmark under varumärket Hasselfors Garden. Sortimentet omfattar substrat bland annat för produktion av småplantor, krukväxter och plantskoleväxter.

Produktionen kvarstår hos Hasselfors Garden. Produktionen av Weibulls Hortos egna produkter kommer däremot att flyttas över till Hasselfors Gardens fabriker med produktions-

start den 1 juni 2015. All försäljning sköts av Weibulls Horto.

Konsolideringen innebär att Weibulls Horto stärker sin position på den svenska yrkesodlarmarknaden samtidigt som Hasselfors Garden kan öka fokus och stärka sin position på den svenska hobbymarknaden.

De båda företagen ser att affären skapar synergier för en ökad service till kunderna. Detta är en lösning som både Weibulls Horto och Hasselfors Garden är mycket nöjda med och förhoppningen är att kunderna kommer att se förändringen som mycket positiv.



Weibulls Horto har förvärvat verksamhetsgrenen som säljer jord för yrkesodling av Hasselfors Garden. Produktionen kvarstår hos Hasselfors, men försäljningen sköts av Weibulls.

Lundberg Hymas

Ny generation. Nya miljömotorer.

Nya 20-serien är nu i full produktion. Givetvis utrustad med de nya miljömotorerna som kombinerar låga utsläpp med kraft och driftsäkerhet.

Lundberg
www.lundberghymas.se
Tel. 0910-710 000



POLARIS®

2015



ANPASSAD EFTER DINA BEHOV

ARBETSGLÄDJE SOM STANDARD

Polaris levererar arbetsglädje som standard och har 30 års erfarenhet av att bygga fyrhjulingar. Och med alla våra tillbehör får du ett fordon med oändliga möjligheter, helt anpassat till just dina behov. Med äkta fyrhjulsdrift täcker Polaris allt från skogsbruk och jakt, till snöröjning och gårdsarbete. Besök din närmaste Polaris återförsäljare så får du veta mer om alla våra nyheter.



NYHET!

SPORTSMAN XP 1000 FOREST



NYHET!

RANGER 325 ETX



NYHET!

ACE 570 SP



NYHET!

SPORTSMAN 570 UTE



NYHET!

SPORTSMAN 570 SP



NYHET!

SPORTSMAN ETX

VÄLJ TRYGGT - VÄLJ POLARIS.

WWW.POLARISSVERIGE.COM • FACEBOOK.COM/POLARISSWEDEN



"När jag körde med hjulhackan för första gången så skrek jag av lycka." Annika Christensen.

OGRÄSFRITT

Man kan välja mellan att lida när man arbetar eller att njuta medan man arbetar. Välj rätt.



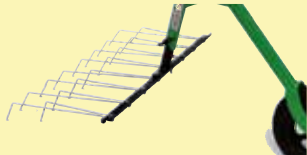
Hjulhackan är fortfarande världens bästa handredskap för att skyffla grusgångar och för kantskärning.

- Enkel
- Effektiv
- Ergonomisk

NYHET 2014
För grönsaksodlingen
och grusgångar.

Ogräsharv

40cm /60cm /80cm bred



NYHET: Handigger

Världspremiär för en handspade som är enkel effektiv och ergonomisk. Greppet är världsunikt och kan även användas om man har problem med lederna.



Svea Redskap AB presenterar återigen ett fantastiskt redskap som gör livet lättare.

Dimonlyften!

Fantastiskt hjälpmedel för häckklippning och trimmerkörning.



Avlastar:

- Armar
- Rygg
- Axlar
- Jobba minst dubbelt så snabbt!

Svea Redskap AB

Tel 0174 40076

Se våra videofilmer

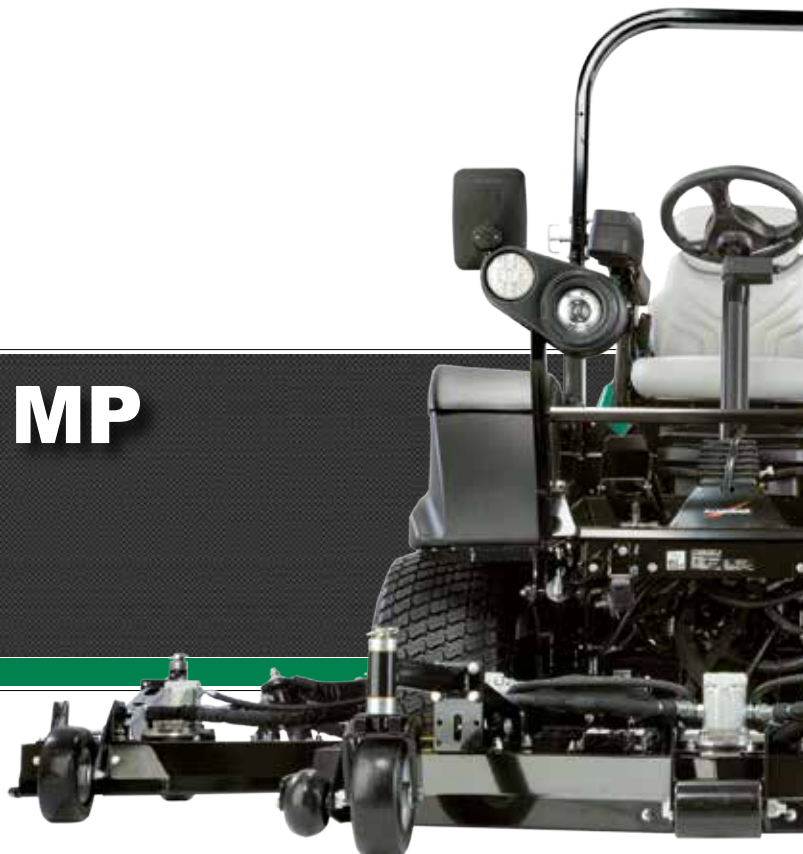
www.svearedskap.se

RANSOMES
A Textron Company

MASKINEN DU VÄNTAT PÅ!

RANSOMES MP

- ☑ Lättast
- ☑ Smalast
- ☑ Starkast
- ☑ Bredast



SVENNINGSENS

Telefon: 013-253600 • Se våra återförsäljare på svenningens.se

VENTRAC AWD

35 olika
tillbehör/
redskap

VINTERN ÄR HÄR!
**VÄLJ RÄTT
REDSKAP**

– en kvalitetsmaskin med tillbehör för alla årstider!



För dig med krav
ÅRET RUNT

För mer info www.lapab.com

LAPAB

LAPAB Maskin AB
Box 46 • 734 22 Hallstahammar
Tel 0220-225 60 • Fax 0220-225 65
info@lapab.com • www.lapab.com

Expansiva ATV Sweden är störst i Sverige på fyrhjulingar

Eget märke för tillbehör till alla ATV

ATV Sweden är ett ungt företag i stark expansion. Omsättningen har stigit stadigt år från år – senast med 25 procent under 2014! En av orsakerna är introduktionen av ett brett tillbehörsprogram anpassat för alla ATV-fordon, oavsett märke.

Bakom den starka utvecklingskurvan ligger också stora försäljningsframgångar, såväl i Sverige som i de övriga nordiska länderna samt i Polen. En ständig ström av nyheter och innovativa tillbehör bidrar också till det ökade intresset från en växande kundkrets.

Företaget marknadsför allt sedan starten för 12 år sedan ett brett sortiment av fyrhjuliga terrängfordon under beteckningen ATV och UTV. (Förkortningarna står för All Terrain Vehicle respektive Utility Terrain Vehicle). Samtliga modeller i programmet importeras från Kina och Taiwan.

- Vår största generalagentur är CFMoto, med tillverkning på en fabrik i trakten av Shanghai, berättar Micke Anderzon, vd för ATV Sweden. Vi har även agenturer för ett flertal andra märken som Smc, Cectek och Access motor. Vi lagerhåller alltid minst 1 000 maskiner samt över 30 000 olika reservdelar.

Hög kvalitet

Kvaliteten på kinesiska produkter har varit ett omdiskuterat ämne sedan lång tid och i olika sammanhang. Men de maskiner som ATV Sweden importerar är noga utvalda och testade.

- CFMoto är ett varumärke

som genomgående håller mycket hög klass till mycket konkurrenskraftiga priser, betygar Micke. Maskinerna är anpassade till internationell standard och nordiska förhållanden. Även övriga märken som vi importerar är noggrant utvalda.

Försäljningen har stadigt ökat, både i Sverige och på de övriga marknader där företaget är etablerat. För tre år sedan fick företaget ytterligare medvind i seglen genom introduktionen av det egna varumärket Black Wolf, med inriktning på tillbehör av de mest skilda slag. Det handlar om allt från förvaringsboxar och ljusramper till kombi-

vagnar, slaghack, klippaggregat, plogblad med mera. Omsättningen för Black Wolf har fördubblats varje år sedan starten.

Tillbehör från Gnosjö

- Vi köper in tillbehör från olika tillverkare över hela världen, förklarar Micke. Bland nyheterna i vår senaste katalog kan nämnas en prisvärd Timber Box, för transport och förvaring av motorsågar, reservdunk, verktyg och andra tillbehör. Den produkten tillverkas i Gnosjö.

ATV Sweden är ett fullserviceföretag främst inom fyrhjulingar, men även inom moped och motorcyklar. Företaget ingår i Silverstonegruppen som ett helägt dotterbolag.

- Verksamheten är förlagd till Ljungby i Småland, där vi har vårt lager på 11 000 kvad-



En ATV ska kunna ta sig fram överallt i terrängen. Den här modellen heter SNC J-Max EFI 2.



Timmervagn som lastar ett ton är ett av de tillbehör som saluförs av Black Wolf.

ratmeter för såväl produkter som reservdelar, berättar Micke.

Företaget har ett 20-tal anställda. Försäljningen sker genom cirka 200 återförsäljare, varav hälften i ett heltäckande nät över hela Sverige. De övri-

ga återförsäljarna finns i övriga Skandinavien och i Polen.

Fortsatt expansion

ATV Sweden började importera fyrhjulingar från Asien redan år 2000, och var även först med att sälja vägregistrerade fyrhju-

lingar i Sverige. ATV Sweden är idag störst på fyrhjulingar i Sverige och jobbar stenhårt på att fortsatt vara en av de största importörerna av fyrhjulingar i Skandinavien.

- Vår ambition är att ha det bästa återförsäljarnätverket i

respektive land. Vi bygger upp långsiktiga relationer med våra återförsäljare och leverantörer, vi skall verka under många år framöver och är därför noggranna i vårt urval av leverantörer och återförsäljare, säger Micke. ■



Micke Anderzon, vd för ATV Sweden, visar CFMOTO Z Force 800 EFI EX för både landsväg och tuff terräng. Motorn är en 8 ventilers SOCH på 63 hk som accelererar från 0 till 60 km på 3,21 sek. Bland finesserna märks bland annat fyrhjulsdrift med elektronisk diffspärr, gasstötdämpare och individuell fjädring med dubbla länkar.



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

Nya universalklingor från Skärholmens Bil & Traktor

Skärholmens Bil & Traktor AB har utvidgat sitt sortiment med två nya effektiva universalklingor för röjsågar och kraftigare trimmers. De nya produkterna saluförs under varumärkesnamnen X-blade och Tomita Disk. Nytt på programmet är också trimmern RedMax.

X-blade är en idealisk klinga när det behövs säker och kontrollerad klippning med minimalt stänk. Tack vare sin unika utformning får klingan en luft-

kuddeffekt och maskinen blir extremt lättkörd. Kombinationen

klunga/skyddsskåpa skapar en mulchingeffekt som effektivt skär sönder vegetationen utan att stänka. Optimal vid användning där stänk från trimmern kan orsaka stora skador.

Tomita Disk är till för dem som arbetar med rensning mellan till exempel plattor och hårdtytor. Klingans utformning arbe-

tar effektivt och snabbt med att rensa bort ogräs, utan att stänka. Säkert och kostnadseffektivt, enligt tillverkaren.

RedMax är avsedd för svårputsning, kantklippning och beskärning. Den arbetar utan kast, som annars kan inträffa när skärutrustning slår i fasta föremål. RedMax klarar även att trimma i vatten, längs staket, rabatter och stenar, samt under grusiga förhållanden.



Tomita Disk används främst för ogrärensning.



RedMax har utformats för säker trimning även i svåråtkomliga lägen.

HBA Rullflak – för omväxlings skull!



Växlarvagnar med nyttolast 1000-5000 kg

Starka smidiga midjestyrd lastmaskiner för åretrunkrav med och utan hytt återförsäljes direkt från fabrik i Tyskland. Vikt från 1320-6280 kg, 27-100 hk.

Växlarbyggnation inkl. flak till alla fabrikat av bilsläp med totalvikt 1000-3500 kg

Vi bygger växlar till Toro Workman, John Deere Pro Gator 2030 samt olika fabrikat av pick up-bilar

3-vägstippade std. vagnar 800-4000 kg nyttolast

HBA Maskiner
Karlskrona
0455-299 90
SE & KÖP:
www.hba.se



Växlarbyggnation inkl. flak till alla fabrikat av transportfordon 2700-8000 kg totalvikt

Nu är det dags att börja fundera på ogräsbekämpning igen.

Varför betala 3–5 gånger mer i driftskostnader för en kopia?

Heatweed är originalet och vi är marknadsledare
i Sverige och övriga Europa.



Mid-serien



High-serien



XL-serien



Sensor-serien

Vi kan dokumentera alla våra siffror och resultat.
Våra maskiner är utvecklade baserat på forskning från
4 olika europeiska universitet och har alltid
högst kapacitet och lägst m2-pris.

Nationell svensk entreprenör:

"Heatweed Mid-serie gör 4 personers arbete pr dag i häcker, våra kontrakter har aldrig varit bättre utförd."

Stor, svensk kommun:

"Nu hinner vi med allt ogräs, även det vi förr inte hann med."

Nationellt svenskt grönytebolag:

"Vi har tjänt in vår Mid-serie på 8 veckor, allt vi gör efteråt är ren vinst."

Miljöchef i kommun:

"Det funkar otroligt bra och vår trädgårdsmästare säger det är konkurrens om att jobba med ogräs. Det är nytt hos oss."

Vi nöjer oss inte med att vi är marknadsledare
– vi jobbar natt och dag för att ge dig marknadens bästa maskin
till lägsta möjliga totalkostnad.



HEATWEED
TECHNOLOGIES

THE DIFFERENCE DEMONSTRATED

info@heatweed.com



www.heatweed.com

Kontakta gärna våra återförsäljare:





Claes-Anders Malmberg
är organisations- och
grönytekonstult. Se mer
på www.acama.se

Vikten av nöjda kunder

Alla vill vi ha nöjda kunder. Det kan tyckas vara en självklarhet men kräver mycket arbete och en klar strategi för att uppnå. Först av allt måste vi förstå vikten av att faktiskt uppfylla kundens behov och på ett så bra sätt att kunden blir helt nöjd med köpet eller uppdraget.

Det kostar alltid mer att söka efter nya kunder än att få mer arbete från eller sälja fler varor till de gamla kunderna. Det hänger samman med att tiden det tar att söka nya kunder i sig inte genererar inkomster och att vi ofta har stora omkostnader för ny marknadsföring, till exempel i form av annonser eller reklamutskick.

Nöjda kunder kommer tillbaka, gång på gång, medan en missnöjd kund söker sig andra vägar för att få sina behov uppfyllda. En missnöjd kund skapar också badwill, negativ PR och kan skrämja bort andra kunder från att använda ditt företag.

När du tappar en viktig kund kommer det ofta som en blix från en klar himmel, just när du minst anar det

och kanske inte är förberedd på det. Det hänger samman med att vi i branschen, främst av tidsbrist, är dåliga på att föra en löpande dialog med kunden och därför inte märker hur molnen hopar sig eller inte rätt tolkar tecknen i skyn.

Kanske har en konkurrent varit och uppvaktat den kund som du försummat ett tag och en dag är det för sent att ta upp tråden igen.

För varje år stiger konkurrensen och fler ger sig in i branschen. Många av de nya aktörerna är småföretag på jakt efter nya uppdrag för att bygga upp en kundstock. De är på bettet, varje dag året om. Deras bästa chans att få nya kunder är att ta dem från ett annat företag som inte är lika hungrigt och lika mån om att gå kunden till mötes hela vägen.

Bortsett från att det är viktigt att ha en regelbunden

dialog med kunden finns det ett par andra sätt att försäkra sig om nöjda kunder:

Var tillförlitlig. Håll avtalade löften och tider. Var beredd att leverera resultat, verkliga resultat och inte ursäkter. Inget är mer frustrerande för kunden än att upptäcka att ett serviceföretag hela tiden måste påminnas eller jagas på för att de skall utföra jobbet eller leverera varorna på rätt sätt och i rätt tid.

Var ärlig. Blir du tillfrågad om att göra något du inte kan eller vill utföra: våga säga nej. Ärlighet är en viktig del för att få respekt och även en besvärlig sanning är bättre än en lögn.

Var artig. Artighet kostar inget extra i vår bransch, det ingår i alla serviceyrken. Ett trevligt bemötande är ett viktigt smörjmedel och löser upp små problem som annars kan växa till stora konflikter.

”Den bästa marknadsföringen är att vara proaktiv och helhjärtat engagera sig för att få nöjda kunder.”



**Det är viktigt att samarbeta –
och att dra åt samma håll...**

Vissa människor tycker om att klaga, att ta ut sin egen frustration på andra människor. Så är det bara. Vi skall inte ha den egenskapen om vi arbetar i ett serviceyrke.

Och om kunden tycker om att klaga hjälper det inte att bara argumentera emot, även om du kanske har rätt. Då måste du bestämma dig för om det är viktigast att ha kunden kvar och då stå ut med humöret, eller om det är viktigast att slippa tjetet och trasslet och lämna kunden åt sig själv. För det mesta lönar det sig bäst att stå ut med lite humörsvängningar och att åtgärda småsaker som inte kostar för mycket tid och pengar.

Gör ett bra jobb. Var stolt över ditt yrke. Var noga med detaljer och finish, slarva inte. Gör det bästa du kan. Så länge du är bättre och inte dyrare än konkurrenterna har du ett övertag som det är värt att behålla.

Ge det lilla extra när du kan. Det behöver inte vara dyrt och det behöver inte ta lång tid. Det skall inte kosta för mycket för dig, men känns som en extra uppskattning eller bonus. Något som man lägger märke till och som kunden upplever att det inte var en självklarhet att det skulle ingå som en del av avtalet, utan tvärtom.

Nöjda kunder har också en tendens att inte se lika mycket till priset som mindre glada och nöjda kunder. Priset är fortfarande viktigt men inte den enda utslagsgivande faktorn och människor är beredda att betala lite extra för en verkligt god service.

Så den bästa marknadsföringen är att vara proaktiv och helhjärtat engagera sig för att få nöjda kunder. ■



EN KRAFTFULL SERIE MED EFFEKTIVA SOPMASKINER



City Ranger 3500

City Ranger 2250

Park Ranger 2150

Hitta den kapacitet du behöver för dina uppgifter. Du får hög prestanda och mångsidiga redskapsbärare som ger perfekta resultat vid städning och underhåll utomhus. Ledande sop- och sugteknik i innovativa och flexibla lösningar säkrar snabb hantering av alla dina sop- och sugarbeten. Hitta effekt och redskap som ryms i dina budgetar och krävs för underhållet utomhus.



Spolning av gator?

Hör mer om City Ranger 3500 och maskinens kapacitet för gatuhållning. Kontakta din återförsäljare för mer information.

Nilfisk-Outdoor Division
Nilfisk-Egholm A/S
Transportvej 27
DK-7620 Lemvig
T. +45 97 81 12 05
F. +45 97 81 12 10



Skräddarsydda kvalitetsredskap – för hela året

Innovation och kvalitet är det viktigaste för skräddarsydda original-redskap med maximal livslängd för dig och andra som arbetar utomhus professionellt.

Nilfisk Egholm
Ranglers at heart

www.nilfisk-outdoor.se

Vem säger att tyskarna bara bygger bra bilar?

Tysktillverkat sedan 1926, bevattning du kan lita på.



Perrots produkter kombinerar hög driftsäkerhet, bra pris och europeisk måttstandard. KSAB lagerför stora delar av deras sortiment och våra servicekillar kan alla på marknaden kända märken, såsom RainBird, Hunter m fl. Vi rekommenderar varmt Hydra-serien, som vi redan fått många positiva reaktioner på.

HYDRA-SERIEN

- Marknadens bästa täckningsgrad
- Mässinggångar, europeiska mått
- Klarar lägre tryck än konkurrenterna
- Ingen grävning vid felsökning



VI ERBJUDER PROJEKTERING & RÅDGIVNING FÖR ALLA TYPER AV BEVATTNINGSPROJEKT

Janne Stavås – Rådgivning & Försäljning: 021-10 26 74, jan@ksabgolf.se
Anders Stålberg – Rådgivning, Projektering & Försäljning: 021-10 26 72, anders@ksabgolf.se
Uffe Karlsson – Service Norra Mälardalen, Dala-Gästrik: 072-240 4487
Jocke Edlund – Service Södra Mälardalen, Östergötland: 070-248 2399
Jörgen Köjborg Jensen – Service Skåne & Västsverige: 072-720 3451





Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

Nya snöslungemotorer från Briggs & Stratton

Snöskotning är för många ett nödvändigt ont om vintrarna. Med en snöslunga blir jobbet både lättare, snabbare och roligare. I Briggs & Strattons nya serie med motorer för snöslungor finns en rad varianter att välja mellan.

- Precis som när man väljer vilken typ av gräsklippare man ska ha så är det bra att tänka på hur stor yta som ska röjas, säger Magnus Persson, vd för Briggs & Stratton i Norden och Baltikum. När det gäller snöslungor behöver man ju självklart även ta hänsyn till hur mycket snö som normalt faller där man bor.

Gemensamt för alla snöslungemotorer från Briggs & Stratton är att de är enkla att starta, kraftfulla och hållbara samt att de uppfyller miljökra- ven.

I en annonskampanj som visas på stortavlor på Götgatan vid Medborgarplatsen i Stockholm kan man se vad som hän-

der om man använder en snöslungemotor från Briggs & Stratton.

- Vi ville visa motorns kraft på ett lekfullt och konkret sätt. Platsen passeras av många människor varje dag så vi räknar med att nå dem som bor utanför staden där vi sett behovet av snöslungor öka under de senaste åren, säger Mårten Höglund, vd för kommunikationsbyrån Tills som skapat kampanjen.

Briggs & Stratton har valt att marknadsföra sina nya motorer för snöslungor genom en film som bland annat visas på storskärm i Stockholm.



Öppen LIR träff 26 mars kl.10-16 Jönköping

Vi samlas för att lyssna på föreläsningar, om stora träd och natursten. Träffa branschfolk, nätverka och få nya kontakter!
Workshop i ämnena. Träffen är gratis!

**För mer info besök LIRs hemsida
www.liraren.se**

Världspremiär! Ransomes MP

Världens modernaste
gräsklippare för
kommun och
bostad

**RANSOMES
JACOBSEN**
A Textron Company



En unik gräsklippare med revolutionerande egenskaper. **Ransomes MP** är en helt ny maskin från grunden och tillhör den nya generationen Ransomes proffsklippare.

Vad sägs om följande:

Automatiskt läge – tryck gaspedalen i botten, maskinen anpassar hastighet och varvtal efter underlaget. **Armstöd med 3 st joystick** för att sköta klippaggregaten lätt och ergonomiskt. **90-graders tiltup** på frontaggregatet. **Elektronisk transportlåsning** av sidoaggregaten. **Fullhydrauliska klippaggregat**, 100% remfritt. **Farthållare**. **Miljöklass IIIB**, Kubota Diesel. **Integrerad 3,8" display** med funktioner som varningssystem i släntkörning, diagnostikverktyg, serviceschema med mera. **Klippbredd** upp till 3,5 meter.



Detta är endast en del av alla nyheter. Vi kommer under hela vintern åka runt och visa upp nya **Ransomes MP**. Ring oss direkt och boka in en tid för en genomgång av maskinen och dess funktioner!

För norra Sverige:

LHS Maskiner AB
PROFFS PÅ PARK & MARK

Telefon: 060-577220 • Mobil: 070-5772502
info@lhsmaskiner.se • www.lhsmaskiner.se

För södra Sverige:

M Gräsvårdsmaskiner
i Malmö AB

Telefon: 040 92 52 86 • Mobil: 070-545 48 95
info@grasvardsmaskiner.se • www.grasvardsmaskiner.se



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

Cub Cadet Tank SZ-60i i nytvecklade version

Cub Cadet Tank SZ-60i Zero-Turn åkräsklippare kommer nu i en helt ny version, bensin- eller dieseldriven. Klipparen ingår i en serie maskiner med ratt- eller spakstyrning under beteckningen Cub Cadet Commercial Program.

I vår 2015 kommer den här maskinen som importeras från USA för europeiska marknaderna, och fler modeller kan bli aktuella. Det här är en maskin som designats för professionell daglig användning i kuperad terräng. Sluttningar som betraktas som omöjliga att klippa med en zero-turn-rider är inga problem för Tank SZ.

Den hydrauliskt servoassisterade styrningen kontrollerar alla fyra hjulen. Det ger mycket god stabilitet i vilken terräng som helst. Ramkonstruktionen är kraftig och komforten ligger på professionell nivå. För-

arsätet, med högt ryggstöd och armstöd och med elastisk vibrationskontroll (EVC) för minskade vibrationer, är utformat för många timmars bekvämt arbete på stora ytor. Med rattpelaren kan man snabbt anpassa höjden till körställningen och den hydrauliska servostyrningen gör det enkelt att manövrera även i de snävaste svängarna.

Fyrhjulsstyrningen (Synchro Steerteknologin) ger exakt kontroll och trygghet på sluttningar. Motorerna, Kawasakis FX-Serie, ger fler hästkrafter och maximalt vridmoment. Kraftigt luftfiltersystem och premium

kylsystem är några av funktionerna som är utformade för att ge maskinen ett långt och hållbart liv. Korrosionsskydd och hållbarhet är av hög klass. De

mest komplexa delarna är noggrant och jämt täckta inifrån och ut med dubbla elektrolyspålagda lager med eCoat och pulverlack.



Den nya POWER® CUT-serierna med grensaxar ger perfekt snitt både på stort och smått. Ergonomiska handtag, dämpkuddar, innovativ bladteknologi och en smart utväxling är bara några av de funktioner som ger en behaglig arbetsmiljö. Modeller finns både med mothålls- och papegojskär.

Grensaxar, sekatorer och andra beskärningsprodukter från WOLF-Garten finns hos auktoriserade återförsäljare över hela landet samt utvalda webbutiker.

Mer info. om våra produkter samt var du hittar dem: www.wolf-garten.se



Röd, gul och riktigt bra.



UPPLEV

SKILLNADEN



Upplev skillnaden med en John Deere

Oavsett vilken typ av behov du eller din verksamhet har så kan vi hjälpa dig att underlätta vardagen med effektiva och komfortabla lösningar.

Prata med en av våra återförsäljare redan idag!

Återförsäljare

DINGLE Värmdal & Traktorservice AB, 0524-405 01

ESLÖV Gunnar Nilsson Maskin AB, 0413-57 44 00

GETINGE Gunnar Nilsson Maskin AB, 035-18 01 26

HEDEMORA Bil & Traktorservice AB, 022-51 02 74

HUDIKSVALL X-maskiner AB, 0650-161 00

JORDBERGA OP maskiner syd AB, 0410-72 44 20

JÖNKÖPING Nystroms Maskin AB, 036-31 21 80

KALMAR-LÄCKEBY Svenssons Motor AB, 0480-42 97 40

KARLSTAD Värmdal & Traktorservice AB, 054-13 77 00

KRISTIANSTAD OPmaskiner AB, 044-20 76 00

KUMLA Värmdal & Traktorservice AB, 019-58 53 00

KUNGCÄLV Gillholms Maskiner AB, 0303-22 10 10

LINKÖPING Åhmans Traktorcentrum, 013-36 77 02

LULEÅ Norrmaskiner AB, 0920-311 00

MELLELRUD Värmdal & Traktorservice AB, 0530-511 85

SKELLEFTEÅ Norrmaskiner AB, 0910-58 91 00

SKÄNNINGE Åhmans Traktorcentrum, 0142-29 88 88

SKÖVDE Gunnars Maskiner AB, 0500-42 41 62

STIGTOMTA Bil & Traktorservice AB, 0155-20 52 00

SUNDSVALL X-maskiner AB, 060-52 54 85

TINGSTÅDE Agro-Maskiner, 0498-27 23 50

TOMELILLA OP maskiner syd AB, 0417-783 48

UMEÅ Norrmaskiner AB, 090-18 93 15

UPPSALA Bil & Traktorservice AB, 018-16 17 70

VARA Gunnars Maskiner AB, 0500-42 41 62

VETLANDA Åhmans Traktorcentrum AB, 0383-564 40

VÄSTERÅS Bil & Traktorservice AB, 021-10 52 50

VÄXJÖ Svenssons Motor AB, 0470-52 99 00

ÖRNSKÖLDSVIK X-Maskiner AB, 0702-14 15 16

ÖSTERSUND X-maskiner AB, 063-308 95

ÅSARP Gunnars Maskiner AB, 0500-42 41 62

ÅSTORP Gunnar Nilsson Maskin AB, 042-509 90



JOHN DEERE

HÄLSOSAMT GRÖNT

AV LIZAH LUND, LANDSKAPSPSYKOLOG OCH MILJÖPSYKOLOG

Jag upplever ofta att utemiljön är det som prioriteras sist i byggprojekt. Den betraktas som ”pynt” som man kan ägna sig åt om man får några pengar över. Mycket av min tid kring projektmötesborden består av att försvara grönytornas existens. När jag ska försvara grönytors värde i staden finns det många argument att hämta i svensk forskning inom området miljöpsykologi.

Att vistas i natur- och trädgårdsmiljöer regelbundet minskar risken för att insjukna i stressrelaterad psykisk ohälsa, till exempel utbrändhet, eftersom hjärnan får vila och ladda batterierna i sådana miljöer. Vi har två sorters uppmärksamhet: riktad och spontan (begrepp som myntades av Kaplan & Kaplan).

Åtta karaktärer

Den *riktade* uppmärksamheten kräver mycket energi och tröttnar ut hjärnan. Den *spontana* uppmärksamheten låter hjärnan vila och ”ladda batterierna”. Spontan uppmärksamhet använder vi när vi vistas i naturen eller tittar på naturfenomen, som eld eller vatten.

Patrik Grahn, professor vid Sveriges Lantbruksuniversitet

(SLU) i Alnarp, har efter många års forskning formulerat åtta karaktärer som tilltalar människors grundläggande behov. Ju fler av dessa karaktärer som kan återfinnas i en grön utemiljö desto fler människor tilltalar den.

För att få en välfungerande och attraktiv grönyta, vare sig det är en park eller en skolgård kan det vara användbart att hålla dessa karaktärer i minnet. Detta gäller både när man planerar underhållet och när man gestaltar. De åtta karaktärerna är:

1. **Rofyllighet** – där man kan höra naturens egna ljud
2. **Vildhet** – fascinerande naturobjekt
3. **Artrikedom** – variation, vårbloster etc.
4. **Rymd** – att komma in i en annan värld

5. **Allmänningen** – där man kan ha aktiviteter tillsammans

6. **Lustgården** – där man kan låta barnen leka i trygghet och man kan njuta

7. **Centrum/fest** – till exempel torg och platser där man kan träffa andra

8. **Historia/kultur** – med spår av tidigare generationer

Forskningen visar att karaktärerna ”vildhet”, ”lustgården”, ”rymd” och ”rofylldhet” är de som har bäst inverkan för att förebygga stress. Kvaliteten på dessa är även avhängig av bullernivån inte är hög. ”Fest/centrum” har dock motsatt inverkan på stress. Dit går man för att träffa andra och ”stressa upp”. Detta gör att det är svårt att få in samtliga karaktärer på samma plats såvida platsen inte är väldigt stor.

Är ytorna mindre är det bäst att bestämma sig för en målgrupp eller ett syfte med platsen och välja de karaktärer som passar.

Påverkar invånarna

Grahns åtta karaktärer har använts på flera olika sätt genom

åren. Allt från hur man planerar en bra skolgård, park eller rehabiliteringsträdgård till att kommuner har kartlagt och inventerat karaktärer i hela stadsdelar och fört in i sina GIS-databaser. Närhet till områden med många karaktärer har visat sig påverka invånares motionsvanor och BMI.

Med en genomtänkt underhållsplan för befintliga grönytor kan man skapa och förstärka dessa karaktärer – och därmed höja platsens attraktionskraft för besökarna – utan någon större merkostnad.

I doktorsavhandlingen ”To stress the importance of nature” har Eva Sahlin studerat naturunderstödd rehabilitering för personer sjukskrivna för stressrelaterad psykisk ohälsa och stresshanteringskurser för personer i farozonen för långtids-sjukskrivning.

Varvar metoder

Naturunderstödd rehabilitering av människor med utmattningssyndrom eller stressrelaterad psykisk ohälsa blir allt vanligare i landet. Behandlingsformen innebär att man varvar traditionella metoder såsom sjukgymnastik, arbetsterapi och terapeutiska samtal med aktiviteter och vistelse i natur och trädgård. SLU:s rehabiliteringsträdgård i Alnarp banade vägen i Sverige och idag finns uppföljare på flera andra orter.



Eva Sahlin konstaterar att natur- och trädgårdsmiljöer bör användas i högre grad än idag vid behandling av stressrelaterad psykiskt ohälsa. Den naturunderstödda rehabilitering-

en hade hos deltagarna lett till förbättringar i flera avseenden, till exempel när det gäller symptom på utbrändhet, depression, ångest och välbefinnande. Ett annat positivt tecken var mins-

kad sjukskrivning och vårdkonsumtion.

Det finns alltså en snabbt ökande mängd forskning som visar på hur viktiga gröna utemiljöer är för vår hälsa. Kunskap

om den forskningen gör det möjligt att gestalta och underhålla de rätta kvaliteterna i utemiljön för att den ska bli så välgörande och lockande som möjligt. ■

Närhet till områden med många karaktärer har visat sig påverka invånarens motionsvanor och BMI.



Mer service och kompetens i nytt Husqvarnakoncept

En konceptbutik med sortiment och service utöver det vanliga är det senaste från Husqvarna. I det nytvecklade konceptet ingår också konferenscenter och mötesplats för alla som jobbar med skötsel av gröna utemiljöer. Plus snabbservice och vinterförvaring av robotgräsklippare.

- Våra kunders köpbeteenden förändras i allt snabbare takt. I Husqvarna Concept Store får vi möjlighet att interagera direkt med våra slutanvändare och dessutom möjlighet att testa nya marknadsförings- och butikskoncept innan dessa lanseras till våra återförsäljare, säger Sofia Axelsson, SVP Global Brands & Marketing.

Ett led i utvecklingen

Husqvarna har ända sedan starten för 325 år sedan strävat efter att utveckla och tillhandahålla ett högkvalitativt sortiment, där ny funktion och design ständigt har förbättrat produkterna. Denna strävan har alltid varit att sätta ribban mycket högt. Introduktionen av Husqvarna Concept Store är ett led i denna utvecklingskedja.

I mitten av januari öppnade Husqvarna sin första konceptbutik. Den ligger i Barkarby och erbjuder ett omfattande produktsortiment från Husqvarna och Gardena. Utöver detta erbjuder konceptbutiken maskinservice på absolut toppnivå. Ambitionen är även att butiken ska bli ett mötes- och kompetenscenter för återförsäljare.

Butiken, på en yta av hela 784 m², är belägen i välbesökta Barkarby Handelsplats norr om Stockholm. På de här ytorna presenteras ett utbud som enligt Husqvarna är en sann dröm för hemmaföraren såväl som för yrkesanvändaren inom park- och skogsarbete.

Oavsett vem kunden är har konceptbutiken ett omfattande sortiment av skogs- och

trädgårdsprodukter från både Husqvarna och Gardena.

Service på tre timmar

I verkstaden finns möjlighet att beställa maskinservice. Den som har riktigt bråttom kan anlita Fast Track Service där

man kan lämna in sin Husqvarnaprodukt för lagning eller service och få tillbaka den inom tre timmar. Automower Hotel erbjuder trygg vinterförvaring för robotgräsklipparen. Det är ett smidigt sätt att underhålla, serva och hålla robotgräsklipparen i fint skick till nästa säsong. Förutom detta är Husqvarnas ambition att butiken ska bli ett mötes- och kompetenscenter för återförsäljare och deras personal. ■



Stora ytor, brett sortiment och hög servicenivå är några av de egenskaper som utmärker Husqvarnas nya konceptbutik.

Husqvarna
HUSQVARNA CONCEPT STORE™
STOCKHOLM

MÅN - FRE 10.00 - 19.00 LÖR - SÖN 10.00 - 17.00



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt

Ny vd på Svenningsens

Sedan den 1 december 2014 är Henrik Sjöstedt anställd som ny vd för Svenningsens Maskin.

Henrik Sjöstedt har tidigare arbetat som marknads- och försäljningschef samt vd inom materialhanteringsbranschen och verkstadsindustrin. Svenningsens tidigare vd Lasse Öberg finns kvar i organisationen som inköpschef.

- Tillsammans med mycket kompetenta medarbetare ser jag fram mot att leda Svenningsens framåt i nästa fas av utvecklingen. Vi har ett flertal spännande nyheter inom de segment vi är verksamma inom och kommer att fokusera på tillväxt och ökad lönsamhet med kunderna i fokus framöver, säger Henrik.

Svenningsens Maskin är en av de ledande leverantörerna på den skandinaviska marknaden för modern gräsvård och trak-

torer med ett brett utbud av attraktiva agenturer som Kubota, Ransomes, Widenmann, Jakobsen, Melex och Holder.



Henrik Sjöstedt är nytillträdd vd på Svenningsens Maskin.



Klipper upp till 2500 mm



Tornado 400



Lyfthöjd 2500 mm

Timan Tool-Trac är danskproducerad och marknadens mest flexibla redskapsbärare i klassen 37 - 45 hk...

Återförsäljare:

Bjäre Maskin AB
260 91 Förslov
Tel: 0431 45 08 20
www.bjaremaskin.se

LHS Maskiner AB
857 53 Sundsvall
Tel: 060 57 72 20
www.lhsmaskiner.se

Pamo Maskiner AB
231 62 Trelleborg
213 75 Malmö
Tel: 041 012 213
www.pamomaskiner.se

Västernservice Tractor AB
417 49 Göteborg
Tel: 031 54 04 35
www.vasternservicetractor.se

AXIMA
Tidqvist Maskin AB
464 92 Mellerud
521 08 Floby
467 21 Gråstorp
553 03 Jönköping
442 40 Kungälv
531 02 Lidköping
455 35 Munkedal
541 34 Skövde
Tel: 070 51 421 92
www.axima.se

Traktor Centralen AB
745 22 Enköping
733 22 Sala
792 36 Mora
783 93 Stora Skedvi
812 30 Storvik
Tlf: 029 03 17 85
www.traktorcentralen.se

TIMAN
www.timan.dk

Club Car



När miljön, prestationen och pålitligheten betyder mest.

**Då är ClubCar det självklara valet!
Nya modeller 2015**

Elbilsmarknadens starkaste varumärke med rikstäckande försäljning och service

Det vet alla kommuner, park- och kyrkogårdsförvaltningar som använder sina elbilar från ClubCar i sin dagliga verksamhet.

**www.epton.se
Tel. 08-10 82 83**



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

Dansk nyhet: parkbänk av papper!

Ny teknologi ligger bakom det danska företaget Out-siders lansering av Superfine – en serie med 100 procent underhållsfria utemöbler som tillverkas av böjt högtryckslaminat och stål.

De stenhårda laminatplattorna framställs genom att impregnera flera hundra lager av papper med harts under mycket högt tryck. Materialets egenskaper har länge varit kända och använts inom byggbranschen, bland annat som fasadbeklädnad.

Estetiskt och hållbart

Innovativ teknik gör det nu möjligt att formböja laminatplattorna. Det gör dem till idealiska utemöbler. För medan utemöbler i trä ofta är fuktiga och metall- och betongbänkar antingen kalla eller varma saknar högtryckslaminatet helt dessa nackdelar.

– Sätter man sig på en Superfine-bänk förblir man varm och torr om stjärten. Dessutom patinerar och bleknar inte laminatmöblerna. Det räcker att torka av dem med lite vatten och diskmedel för att få dem att se helt nya ut, säger Alice Vinkel, partner i Out-sider.

En annan fördel med Superfine-serien är att den förenar skilda synsätt utifrån olika synpunkter på hur stadsrummet ska möbleras.

– Vi upplever ofta att land-

skapsarkitekter och driftavdelningar inte efterfrågar samma egenskaper när de ska välja nya möbler, säger Alice och fortsätter:

– Medan arkitektens val ofta utgår från estetik och design, är chefen för en driftavdelning mer fokuserad på vad det löpande underhållet och de framtida nyansaffningarna kommer att innebära för budgeten. Med Superfine-möblerna finns inte längre denna motsättning.

Fyller ett behov

Efterfrågan visade sig direkt efter lanseringen. Företaget har levererat Superfine-möbler till bland andra Annedal i Stockholm och till Københavns universitet, Ålborg city, Rungstedgaard, Landbohøjskolen och Ørestaden i Danmark samt till Nederländernas största järnvägsstation.

– På såväl den danska som svenska marknaden har det länge saknats ett rejält alternativ som tillgodoser kraven på stilren design och minimalt underhåll. Vi är glada att kunna erbjuda denna kombination, säger Alice.

Superfine-serien gör det



Möbler av papper(!) för offentliga miljöer som parker och väntrum har med hjälp av ny teknik förenat design, hållbarhet och funktion i ett nytt koncept som redan slagit väl ut.

möjligt att möblera många olika typer av stadsrum och samtidigt bevara ett sammanhängande designuttryck.

Förutom ett bord och bänk-

set innehåller serien också stolar, bänkar, bord och socklar i flera olika färger. Möbelserien är designad av den österrikiske arkitekten Wolfgang Hints.

Allt inom bevattning

Fasta och mobila
bevattningsanläggningar
för alla grönytor



ÖSTORPS BEVATTNING AB

ostorpsbevattning.se
0430-123 85

Hunter®

ANNONSERA I

**grönyte
kontakt**

Ring 0372-887 70 eller
maila info@gronytekontakt.se

Mer information och annonspriser:
www.gronytekontakt.se



Vi är din Grönytekontakt!

"Vi representerar John Deere grönyte på det här distriktet. Har du några frågor. Kontakta våra grönytesäljare."



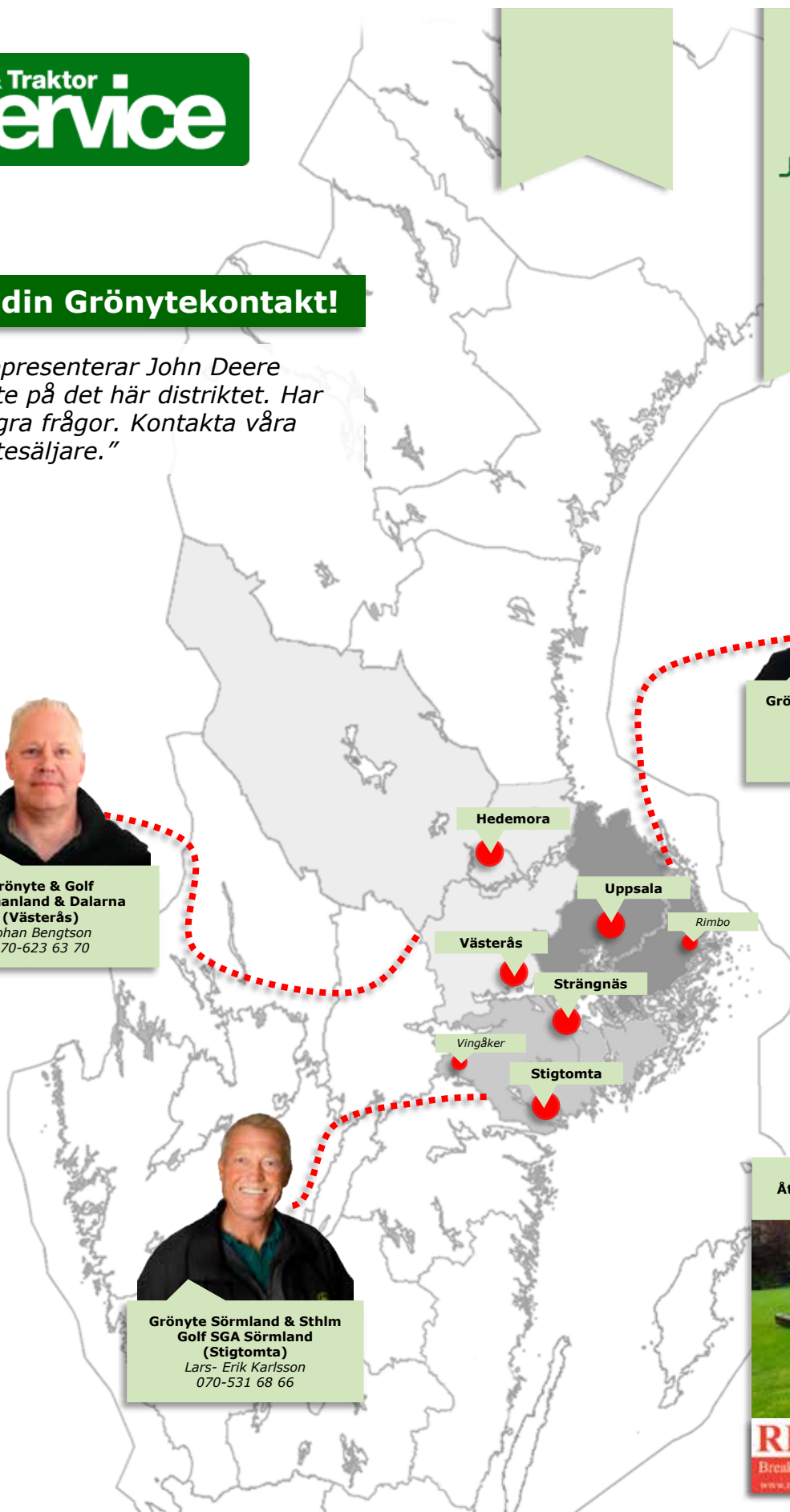
**Grönyte & Golf
Västmanland & Dalarna
(Västerås)**
Johan Bengtson
070-623 63 70



**Grönyte N. Sthlm & Uppland
Golf SGA Sthlm
(Uppsala)**
Tord Janervik
072-203 35 35



**Grönyte Sörmland & Sthlm
Golf SGA Sörmland
(Stigtomta)**
Lars- Erik Karlsson
070-531 68 66



Återförsäljare för Redexim



REDEXIM
Breaking barriers to better turf.
www.redexim.com

Huvudkontor
Stigtomta
Tel: 0155-20 52 00
Fabriksvägen
611 72 STIGTOMTA

Filial
Uppsala
Tel: 018-16 17 70
Kumlagatan 10
754 54 UPPSALA

Filial
Strängnäs
Tel: 0152-303 10
Fogdö Lida Gård
645 92 STRÄNGNÄS

Filial
Västerås
Tel: 021-10 52 50
Omformargatan 18
72137 VÄSTERÅS

Filial
Hedemora
Tel: 0225-102 74
Mässingsbo 1
776 93 HEDEMORA

Underåterförsäljare
- Vingåker: 0151-107 60
- Rimbo: 0175-722 60

Utemiljön – en hälsofrämjande plats!

Det är viktigt att uppmärksamma utemiljöns kvaliteter och brister, för att kunna ta hänsyn till brukarnas behov och nytta av sin närmiljö. Människor har enligt Boverket ett grundläggande behov av ett eget boende och möjlighet till initiativ och inflytande över sin närmiljö.

Park och grönområden kommer högt på önskelistan när man gör kundundersökningar. Kommuner och övriga fastighetsägare har därför ett stort ansvar för att utveckla hälsofrämjande och trivsamma boendemiljöer. Utemiljön får därför en nyckelroll.

Svenskar anser också att skogsnära miljöer är viktiga för rekreation och friluftsliv. Ett bostadsområde uppfattas attraktivt om närmiljön ligger inom 5-10 minuters promenadavstånd.

För att kunna kostnadsuppskatta utemiljön och dess ekosystemtjänster bör även årliga inventeringar (statusbesiktningar) utföras som återspeglar nuläget.

Hälsofrämjande åtgärder

Utifrån de inventeringar som utförs bör även en analys göras av de åtgärder som föreslås eller görs. Idag krävs det att vi ändrar våra grundvärderingar och fokuserar på ett hållbart byggande.

Speciellt viktigt blir det när vi pratar om miljön, men även ekonomiskt och socialt. Delaktighet och inflytande ger engagemang och en ökad känsla av sammanhang. Genom att informera, konsultera, kommunicera, besluta tillsammans och samarbeta så ökar delaktigheten och intresset hos oss alla.

Idag är det mer aktuellt än någonsin att mäta och omvärdera våra grönområden för att skydda dem. Grönnytefaktor (GYF) är ett verktyg som mäter och ger värden på våra grönytor med höga biologiska värden. Inventeringen är alltså grunden för olika typer av bedömningar.

Vi behöver skapa och förbättra våra utemiljöer för att öka rörligheten för fotgängare



och cyklister. Genom att tillgodose dessa behov skapas bättre mötesplatser och delaktighet för alla.

Det kan till exempel handla om att placera ut farthinder, nya och bättre planerade vä-

ggar för gång- och cykelbanor, nya slitlager som ger säkrare och lättare trafik. Belysning och ljussättning som skapar attraktiva och stämningsfulla platser under vår mörka del av året.

”Svenskar anser att skogsnära miljöer är viktiga för rekreation och friluftsliv. Ett bostadsområde uppfattas attraktivt om närmiljön ligger inom 5-10 minuters promenadavstånd.”

Sittplatser på rätt ställen skapar också en ökad rörlighet för äldre och funktionsnedsatta. Barns lek miljöer behöver placeras på ett sådant sätt att det går att leka utomhus under hela året.

Växthuseffekten gör

att städerna blir varmare. UV-strålning, buller, luftföroreningar och mark som är förorenad är faktorer som påverkar människors hälsa och välbefinnande. Sopor och skräp ökar också risken

för mer skadedjur och ohälsa. Med tillväxt i trafiken ökar bullernivåerna och luftföroreningarna. Buller kommer också från bygg- och schaktarbeten. Det finns en bullergräns som inte bör ligga över 55 dBA på dagen och 45 dBA på natten. Bullerplank och andra innovativa lösningar kan skapa bra boendemiljöer trots att det ligger nära en väg. Tyst asfalt testas och utvärderas. Många lösningar är dyra,

vilket gör att de bortrationaliseras. För de boende handlar det om livskvalitet.

Gestaltning

En väl designad fastighet uppfattas som attraktiv för brukarna. Då handlar det om ett helhetsgrepp i gestaltningen för både den inre och yttre miljön.

Grönnska har bevisat goda effekter på människors hälsa. Färger, dofter och former spelar in och påverkar våra sinnen. Speciellt viktigt är det när vi blir äldre. Det blir därför viktigt att inte bara gestalta fina miljöer utan även drifva dem rätt för att det ska uppstå ett positivt resultat för hälsan.

Bristande underhåll kan ändras om man ökar skötseln och budgeten för utemiljön. Det blir allt viktigare att uppskatta utemiljöns ekonomiska värde. Den ingår i en fastighet och bör alltid beräknas som en viktig del i den totala bedömningen.

Sponsorer och samarbetspartners

LIR har som uppgift att lyfta branschfrågor och önskemål från våra medlemmar samt samarbetspartners. Därför utökar vi gärna vårt samarbete med fler aktörer. Om ni önskar att ingå ett samarbete med LIR, så kontakt mig på: anne.heino@landskapsbolaget.se

Öppen LIR-träff

Den 26 mars har LIR sin första öppna träff i Mellansverige. Träffen är i Jönköping och platsen meddelas i det program som läggs upp på www.liraren.se.

Besök oss gärna på LinkedIn och Facebook. Gör din medlemsansökan på vår hemsida! Vi är intresserade av vad du tycker så skicka gärna dina frågor till: info@liraren.se

Anne Heino
Ordförande LIR

Boka in en
demo idag!



Den nya generationen redskapsbärare!

TransPro 5080 är redskapsbäraren för professionella användare med höga krav på komfort och prestanda året om. Med ett brett urval av redskap borgar vår nya klassledare för många effektivt utnyttjade arbetsdagar med låga timkostnader. Med ett rikstäckande servicenät får du samtidigt en pålitlig helhetslösning utan onödiga driftstopp.

Kontakta din återförsäljare för mer information:

ALVESTA Säg & Maskinservice **FALKENBERG** Maskingruppen **FALUN** PT:s Motor AB **HÖÖR** ELLBE Motorjänst **JÖNKÖPING** Mek & Maskin Markvårdsmaskiner **KARLSHAMN** Markvårdsmaskiner Syd **KARLSTAD** KTT Motor **KINNA** Parkmaskiner i Kinna **KUNGÄLV** Markvårdsmaskiner Väst **MJÖLBY** Markvårdsmaskiner Öst **SVEDALA** KS Maskiner **TÄBY** LMK Markvårdsmaskiner **VIMMERBY** Mek & Maskin Markvårdsmaskiner **VISBY** Visby Bil & Maskin **VÄSTERÅS** Svanå Maskiner **ÄNGELHOLM** Maskingruppen

KÄRCHER



Kärcher Group

Tagenevägen 31
425 02 Hisings Kärra
Telefon 031-57 73 00
info@karcher.se



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

Nyheter från expanderande Heatweed

Heatweed, som utvecklat en effektiv metod för miljövänlig ogräsbekämpning och som vann priset Årets Ekoföretag i Sverige 2014, har fått ett översvallande mottagande på den svenska marknaden. Nu följer företaget upp fjolårets försäljningsframgångar med tre nyheter som lanseras i vår.

På förra årets turné med Green Expo presenterades en prototyp till ett miniaggregat som kan användas för exempelvis innegårdar på sjukhus, takterrasser, skolor med mera. Det väger bara 70 kilo och kan tas med i hissen. Maskinen är mycket effektiv för exempelvis mossbekämpning på stenar och trädäck. En sådan miljövänlig behandling per år räcker, eftersom hetvattnet tränger ner i rotsystemet och dödar mossan.

- Aggregatet drivs med 220 volt från ett vanligt vägguttag

och vatten från en kran, berättar Johan Rud, företagets vd. Produktionen är nu igång och vi kommer att leverera de första exemplaren redan om någon månad till alla dem som redan beställt.

Nästa nyhet är en maskin i den största serien för redskapsbärare som specialdesignats för rengöring av kantsten. Eftersom arbetsytan är så smal som 20 till 60 cm behövs inte någon datorstyrning.

- Det betyder att investeringskostnaden för kunden

halveras jämfört med originalmaskinen, säger Johan. Men man kan komplettera i efterhand så att aggregatet byggs ut till full standard.

En tredje nyhet består i en ny version av Highserien för montage på en vanlig traktor. Istället för egen driftsmotor kopplas den till traktorns kraftuttag,

för antingen mekanisk eller hydraulisk drift. Den egna driftsmotorn har ersatts av en vattentank. Hela aggregatet sitter stumt och är stadigt förankrat på två hjul. Det är utrustat med dubbla handlansar och det finns även doseringsmunstycken för frontmontage på samma sätt som på XL-modellen.



Så här ser den ut, Heatweeds nya aggregat för drift via traktorns kraftuttag.



POLARIS®

RANGER

2015

ANPASSAD EFTER

DINA BEHOV

NYA RANGER DIESEL

- Byggt på ett nytt chassie
- 110 A generator för möjlighet till mer eldrivna tillbehör
- Ny motor 1028 cc (Kohler) monterad bakom förarhytt för bl.a. lägre ljudnivå

- ROPS skyddsbåge anpassad för Pro-Fit tillbehör såsom dörrar, tak och rutor

Se våra övriga modeller av RANGER på www.polarissverige.com



NYHET!

WWW.POLARISSVERIGE.COM • FACEBOOK.COM/POLARISSWEDEN





Profmaskiner som gör jobbet, snabbt och effektivt!

NYUTVECKLAD



– Stark och smidig för trånga utrymmen!

Multimaskinen som går i alla väder!

En midjestyrd kompakt och smidig lastmaskin/redskapsbärare med bra dragkraft och stor lastförmåga. Förnämlig förarmiljö med unik uppsikt över redskapen och lättmanövrerad joystick.



Gianni Ferrari

NYHET!

Batteridrivna hand-elverktyg förenklar alla jobb! Upp till 2 dagars batteritid.

...och många fler tillbehör

KEDJESÅG



SEKATÖR



LÖVBLÅS



HÄCKSAX



Håkan Borg, VD
hakan@gfsweden.se
070-559 46 16



Svensk generalagent: **GF Sweden AB** Bastborregatan 4, 721 34 Västerås **Tel:** 021-35 22 00 **E-post:** mail@gfsweden.se **www.gfsweden.se**

Melex 3-serie

Arbetsfordon byggt för **tuff användning!**

Titta in på vår hemsida **nomaco.se**, för att hitta din närmaste återförsäljare.

Nomaco - lite bättre el-bilar!

 **NOMACO**
El-bilar för en ny tid!

035-152670 . www.nomaco.se
Ingår i Svenningsensgruppen

Presenterar höstens/ vinterns kursutbud!

Mer information om kurserna finns på

www.gronatrender.se

För anmälan kontakta

Maria Malmberg maria@acama.se, 070-63 98 893

För ytterligare info kontakta

Claes-Anders Malmberg: ca@acama.se, 070-57 19 833

Arbetsledning i Markentreprenader 11-12 mars 2015 i Västerås

Vår nya kurs i att arbetsleda markentreprenader innehåller två intensiva dagar med allt från arbetsmiljöansvar, till projekt- och produktionsledning, kundvård, kvalitetskontroll och andra matnyttiga kunskaper för dig som är arbetsledare, lagbas, förman eller gruppledare.

Kalkyleringskurs 18-19 mars 2015 i Västerås

Tvådagarskursen i kalkylering och prissättning av entreprenad- och intraprenadarbeten riktar sig till både beställare och utförare av drift/underhålls-/anläggningsarbeten inom markdrift och markanläggning.

Yttre FS på entreprenad 14-15 april 2015 i Västerås

Kursen riktar sig både till beställare och utförare av yttre fastighetsskötsel och ger "kött på benen" i många frågor kring denna typ av serviceentreprenader.



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt

Kramer inför nya modellbeteckningar

KramerAllrad kommer med nya modellbeteckningar för att få en bättre logisk följd mellan dagens 80- och 50-serie. Framöver kommer man att tala om 8-serien respektive 5-serien.

KramerAllrad 350 kommer i fortsättningen heta 5035 och KramerAllrad 480 kommer heta 8085. Första siffran står för 5-serien respektive 8-serien. De tre sista siffrorna är volymen på standardkoppan mätt i m³. Det innebär till exempel att 5035 har en standardkopvolym på 0,35 m³ och 8085 har en standardkopvolym på 0,85 m³ osv.

I samband med de nya modellbeteckningarna kommer man även att helt gå ifrån namnet "Allrad" och numera enbart heta Kramer. Det kommer även att ske uppdateringar på de nya modellerna, främst i 8-serien. Uppdateringarna innebär

ny design invändigt och utvändigt, ny interiör i hytt, möjlighet till annat snabbfäste på 5095, 8085, 8095, 8105 samt 8115 för att nämna några av nyheterna.

De nya modellerna kommer att utrustas med steg III B-motorer. I 5-serien kommer det fortsatt sitta motorer från Yanmar och Deutz och i 8-serien kommer det sitta motorer från Deutz och Kohler.

Generalagent i Sverige är Wiklund Trading i Billeberga.

Nya uppdateringar kommer främst i 8-serien (på bilderna visas 8075 och 8105).





Allt för din ATV

Hitta närmaste återförsäljare
på www.black-wolf.se



BLACK WOLF TIMBER BOX

- Skogshuggarens i särklass bästa ATV-fyllbehör!

Innermått: L600xB290 mm. Djup: 180 mm
Tillverkad av 2,5 mm pulverlackerad aluminium.
2 motorsågshållare och ett bra förvaringsutrymme för
oljedunkar, verktyg etc.
Smidiga infästningsmöjligheter för röjsåg.
Gummimatta undertill och i botten
- Inga repor, minimala vibrationer, innehållet ligger still.



* Väderbeständig * Universal * Extremt tålig

Lådan fästes enkelt i fram eller bakrack med hjälp av universella gummistroppar som medföljer.

2.990 :- INKL. MOMS





Ogräsbekämpning och sanering med hetvatten!

Vattentankar från **300 liter upp till 4 000 liter**. Miljövänlig metod att bekämpa ogräs, vi har lösningen! Med vår ogräsbekämpning och högtryckstvätt kan man kombinera det dagliga arbetet.



Nya K-heat 2015 har följande uppdateringar som standard: digital tempmätare, kalkpump, motortimräknare, 400 volts elverk, brandpostanslutning på vattentanken

Pris inkl. 600 liters tank

126.700:-

Med Fågelsta 1300 kg boggievagn

159.000:-

Alla priser exkl. moms

KONTAKTA OSS FÖR MER INFORMATION!



Munkahus industriområde
374 31 Karlshamn
Tel 0454-841 64
Fax 0454-841 72
info@k-vagnen.com
www.k-vagnen.com

Vi är generalagent i Sverige för Cramer

Vi har en stor efterfrågan på små fyrhjulsdrevena gräsklippare med extra hög kvalitet i Sverige. LHS Maskiner har gjort en kundundersökning och det här efterfrågar våra kunder:

- Maskinerna ska vara smidiga för att kunna ta sig fram på kyrkogårdar samt runt fastigheter där det är begränsad framkomlighet
- Framkomlighet i slänter, maskinen ska kunna köra i branta slänter både lodrätt och vågrätt
- Förarkomforten är viktig, man ska sitta bra och maskinen ska ha en låg ljudnivå
- Det som är absolut viktigast är kvalitén. Våra kunder saknar små fyrhjulsdrevena gräsklippare i hög kvalitet

Cramer kan erbjuda detta och mer därtill. Cramer är en tysk tillverkare som har tillverkat maskiner sedan 1835. Deras styrka är lång erfarenhet samt välkända komponenter med mycket hög kvalitet.



Vill Ni kunna erbjuda Era kunder Cramer?

Vi bygger nu upp vårt återförsäljarnät i Sverige. Vi är inne på andra året med Cramer nu. Första året sålde vi ca 25 maskiner inom olika branscher för att lära oss maskinerna riktigt, samt få en bild av vad kunderna tycker. Cramer gräsklippare har tillverkats i ca 13 år men vi ville få en egen bild av hur dessa fungerar i vårt klimat. Detta har gått riktigt bra.

Vi har ett stort lager så att vi kan förse Er med servicedelar, maskiner och tillbehör snabbt.

Så om ni vill vara med i starten och täcka upp Ert säljområde med en mycket trevlig och rejäl gräsklippare för proffsbruk, kontakta oss. Vi kommer att välja ut ca 25-30 återförsäljare runtom i Sverige.

Ta chansen att bli en av dom!

Kontakta:

Fredrik Wiklander Tel: 070-577 25 02 eller 060-57 72 20, fredrik@lhsmaskiner.se

Lars Huss Tel: 070-347 75 41 eller 060-57 72 20, lars@lhsmaskiner.se



Hör av Er till oss på LHS Maskiner för mer information:
Arbetsledarvägen 2 • 857 53 Sundsvall
Telefon: 060-57 72 20 • www.lhsmaskiner.se

Gräsklippare/redskapsbärare och kompaktraktorer

SHIBAURA

Komplett program för hela året



CM214

Den mindre frontrotorklipparen med 22 hk, Shibauro dieselmotor och tre olika klippbredder: 1,22 m, 1,30 m eller 1,50m. Auto 4WD.



CM314 och CM374

De två större frontrotorklipparna som med fördel även används vintertid med komforthytt och plogutrustning. Tre klippbredder: 1,50 m, 1,80 m eller flexaggregat med 2,40 m klippbredd. Motoreffekter 31 resp 37 hk Euro 3B.



SG280

Släntklipparen som effektiviserat mycket av arbetet i slänter. Vinkligningsbar förarplats, bred hjulbas och låg tyngdpunkt. 28 hk.



SX24

Effektiv kompaktraktor väl lämpad för idrottsanläggningar, kyrkor och fastighetsskötsel. Totalhöjd med hytt under 2 meter.



SHIBAURA ST-SERIE

av kompaktraktorer innehåller ett effektregister från 18 hk till 60 hk, samtliga valfritt med manuella eller hydrostatiska transmissioner förutom den största 60 hk traktorn som har en mekanisk transmission med kopplingsfri fram-back.



Kontakta oss för er närmaste återförsäljare
H. Mattsson Maskin Konsult AB
Haljersröd 434, 459 94 Ljungskile

Tel: 0522-250 75, 070-562 50 75, Fax: 0522-250 84
E-post: mattssonmaskin@telia.com, www.mattssonmaskin.se

Vi säljer redskapsbäraren



INBYTESMASKINER TILL SALU:

Wille 455	-00
Wille 655C	-08
Wille 655C	-10
Witra 2045	-03
Lamborghini GP 95	-05



WilleCenter i Stockholm AB

Kraftvägen 38, Box 2019,
196 02 Kungsängen
08-795 90 65
www.willecenter.se

Annonsörer i detta nummer med sidhänvisning:

Acama	30	KSAB	15
ATV Sweden	31	Lapab	9
Batteripartner	3	LHS Maskiner	17, 32
Belos	27	LIR	16
Bil & Traktorservice	25	Lundberg	6
Br. Holst Sørensen	4	Mattsson Maskin	33
Egholm	15	Nomaco	29
Epton	23	Polaris	7, 28
E-tron	2	Svea Redskap	8
GF Sweden	29	Svenningsens	8
Hako	35	Timan	23
HBA-maskiner	12	Traktorcentralen	34
Heatweed	13	Willecenter	34
John Deere	19, 36	Wolf Garten	18
K-vagnen Vagnst.	5, 32	Östorps bevattning	24



Produktnytt ■ Företagsnytt ■ Produktnytt ■ Företagsnytt

Ny säljare på LHS Maskiner

Håkan Blusi är fr.o.m. januari 2015 ny säljare på LHS Maskiner. Håkan kommer att arbeta som ansvarig för försäljningen av grönytemaskiner i Gävleborg och Dalarna, av bland annat Ransomes, Jacobsen, EZ-GO, Turfco, Smithco samt KSAB golfbaneutrustning.

- Under mina 20 år som verksam inom grönytebranschen har jag skaffat mig en gedigen erfarenhet av skötsel, de-

sign och ombyggnad av främst golfbanor men även fotbollsplaner. Närmast kommer jag från en tjänst som Course Manager på Timrå golfklubb. Jag har även haft uppdrag som skötselrådgivare åt bland annat Svenska Fotbollförbundet. Skötsel av grönytor, och att hitta vägar för att på bästa sätt hantera de utmaningar vårt nordiska klimat medför, är ett av mina specialområden, säger Håkan.



Håkan Blusi

Traktorcentralen AB är ett väletablerat familjeföretag för försäljning och service av lantbruks-, skogs-, grönyte- och entreprenadmaskiner. Vi är idag ca 45 anställda med anläggningar i Enköping, Sala, Stora Skedvi, Mora och Storvik.

Traktor Centralen

Vill du utvecklas tillsammans med oss?

Vi söker en Säljare grönytemaskiner

Läs mer om och sök tjänsten på
www.traktorcentralen.se

Frågor angående tjänsten besvaras av
VD Tomas Grip, 0171-201 01, 070-660 61 27 eller
Ulf Näsström 026-51 96 19, 070-593 06 80



Nyhet!

Hako Citymaster 1600

Professionell sopmaskin och multifunktionell redskapsbärare.

Nya, lättkörda Hako Citymaster 1600 är en kompakt allroundmaskin som kostnadseffektivt och miljövänligt hjälper dig att underhålla gator, torg, grönytor, trottoarer och parkeringsplatser året runt.

Det nya heldämpade, midjestyrd chassit och den rymliga hytten erbjuder en bekväm och ergonomisk förarmiljö. Tack vare det enkla snabbkopplingsystemet byter du redskap smidigt och utan verktyg, vilket både är tidsbesparande och ekonomiskt.

Varmt välkommen till våra kunniga direktsäljare och återförsäljare för att ta del av alla nya funktioner som den nya medlemmen i Hako-familjen erbjuder!



Se datum och orter för vår sopmaskinturné på www.hako.se

Hako marknadsförs och säljs av Hako Ground & Garden AB, Skallebackavägen 10, 302 41 Halmstad. Tel 035-10 00 00. www.hako.se



MASKINÅTERFÖRSÄLJARE: **Floby** Axima i Floby AB 0515-421 80
Färjestaden MaskinGruppen AB 0485-50 35 00
Falkenberg MaskinGruppen AB 0346-71 54 00
Göteborg Västerservice Tractor AB 031-54 04 35
Jönköping Axima i Jönköping AB 036-30 82 72

Karlstad Maskin Väst AB 054-80 83 80
Karlskrona Sundahls Maskinaffär AB 0455-596 00
Kumla Hako Ground & Garden AB 035-10 00 00
Malmö Hako Ground & Garden AB 035-10 00 00
Skellefteå Utterströms Skog, Marin & Trädgård 0910-155 80

Stockholm Hako Ground & Garden AB 035-10 00 00
Växjö Sundahls Maskinaffär AB 0470-74 40 00
Västerås Hako Ground & Garden AB 035-10 00 00
Ängelholm MaskinGruppen AB 0431-41 56 00

Gör ett klipp och
spara tid och kostnader
med John Deere.



NYHET

1550 TERRAINCUT
FRONTROTORKLIPPARE

158 CM KLIPPDÄCK MED BAKUTKAST

FINANSIERINGSFÖRSLAG
1.751 KR./MÅNAD*
EXKL MOMS

GÄLLER T O M
30 AUGUSTI 2015

Mera information får du på www.johndeere.se

Återförsäljare

DINGLE Värmdal & Traktorservice AB, 0524-405 01
ESLÖV Gunnar Nilsson Maskin AB, 0413-57 44 00
GETINGE Gunnar Nilsson Maskin AB, 035-18 01 26
HEDEMORA Bil & Traktorservice AB, 022-51 02 74
HUDDIKSVALL X-maskiner AB, 0650-161 00
JORDBERGA OP maskiner syd AB, 0410-72 44 20
JÖNKÖPING Nystroms Maskin AB, 036-31 21 80
KALMAR-LÄCKEBY Svenssons Motor AB, 0480-42 97 40
KARLSTAD Värmdal & Traktorservice AB, 054-13 77 00
KRISTIANSTAD OPmaskiner AB, 044-20 76 00
KUMLA Värmdal & Traktorservice AB, 019-58 53 00
KUNGÄLV Gillholms Maskiner AB, 0303-22 10 10
LINKÖPING Åhmans Traktorcentrum, 013-36 77 02
LULEÅ Norrmaskiner AB, 0920-311 00
MELLERUD Värmdal & Traktorservice AB, 0530-511 85
SKELLEFTEÅ Norrmaskiner AB, 0910-58 91 00

SKÄNNINGE Åhmans Traktorcentrum, 0142-29 88 88
SKÖVDE Gunnars Maskiner AB, 0500-42 41 62
STIGTOMTA Bil & Traktorservice AB, 0155-20 52 00
SUNDSVALL X-maskiner AB, 060-52 54 85
TINGSTÅDE Agro-Maskiner, 0498-27 23 50
TOMELILLA OP maskiner syd AB, 0417-783 48
UMEÅ Norrmaskiner AB, 090-18 93 15
UPPSALA Bil & Traktorservice AB, 018-16 17 70
VARA Gunnars Maskiner AB, 0500-42 41 62
VETLANDA Åhmans Traktorcentrum AB, 0383-564 40
VÄSTERÅS Bil & Traktorservice AB, 021-10 52 50
VÄXJÖ Svenssons Motor AB, 0470-52 99 00
ÖRNSKÖLDSVIK X-Maskiner AB, 0702-14 15 16
ÖSTERSUND X-maskiner AB, 063-308 95
ÅSARP Gunnars Maskiner AB, 0500-42 41 62
ÅSTORP Gunnar Nilsson Maskin AB, 042-509 90

*Gäller så långt lagret räcker, dock längst t o m 30/8-2015. Frontrotorklipparen på bilden är extrautrustad. Månadskostnaden avser avbetalning med rörlig ränta. 60 månader. 20% restvärde. Erbjudandet gäller svenska företagskunder via auktoriserade John Deere återförsäljare. Finansieringsvillkoren gäller för ordertecknande t.o.m 30/8-2015. Vi reserverar oss för eventuella fel, tillägg eller förändringar. John Deere Financial finansieringserbjudande är ett samarbete med ML Rental AB, ett bolag inom Swedbankkoncernen. John Deere är ett registrerat varumärke som ägs av Deere & Company. Med förbehåll av sedvanlig kreditbedömning.



JOHN DEERE